

START EEN EIGEN BEDRIJF

*van idee naar plan
en verder*



5 september 2008

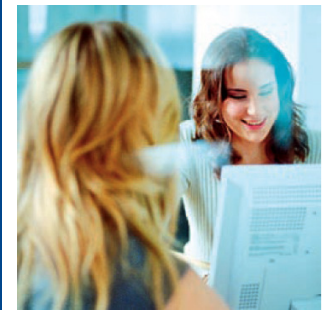
Henk Herkink



KAMER VAN KOOPHANDEL

Programma

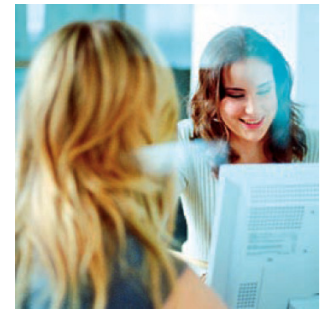
- > Kamer van Koophandel
- > Ondernemerschap
- > Commercieel plan
- > Financieel plan
- > Belastingen



KAMER VAN KOOPHANDEL

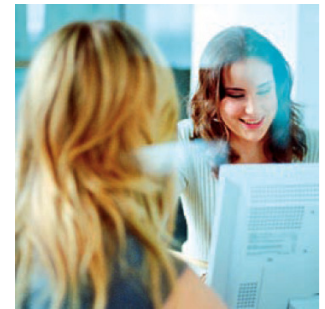
Taak Kamer van Koophandel

- > Bevorderen economische belangen van het regionale bedrijfsleven
- > Informatie, voorlichting en advies
- > Z.B.O. o.a. Uitvoering van wetten



Inschrijving Handelsregister:

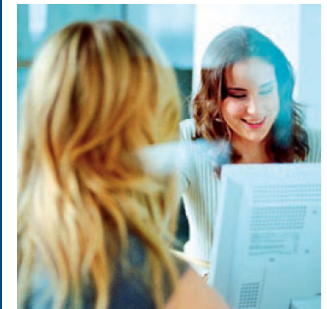
- > Waarom ?
- > Wie ?
- > Wat ?
- > Wanneer ?
- > Legitimatie !
- > Gemeenschappelijke intake Belastingdienst



KAMER VAN KOOPHANDEL

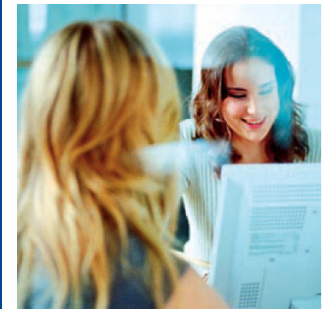
Handelsnaam:

- > Doel Handelsnaamwet
- > Eigen naam of fantasienaam ?
- > Verboden zijn:
 - *(namen die lijken op) bestaande handels- of merknamen of een verkeerde verwachting wekken*
- > Bezwaar: iedere belanghebbende
- > Handelsnaamonderzoek



Rechtsvorm

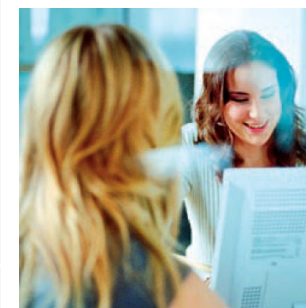
- > Eenmanszaak
 - > Vennootschap onder firma (v.o.f.)
 - > Commanditaire vennootschap (c.v.)
 - > Besloten vennootschap (b.v.)
 - > (Maatschap)
 - > (Naamloze vennootschap)
-
- > Wijziging rechtsvormen 2009



KAMER VAN KOOPHANDEL

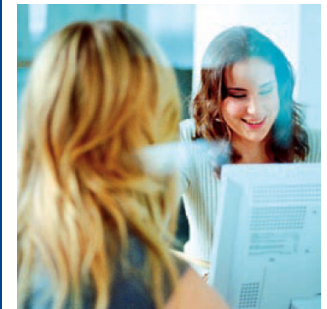
Eigenschappen

	Oprichting	Aansprakelijkheid	Belastingen
Eenmanszaak	<ul style="list-style-type: none"> > Eén ondernemer > Geen wettelijke eisen 	<ul style="list-style-type: none"> > Persoonlijk en hoofdelijk aansprakelijk voor zakelijke schulden 	<ul style="list-style-type: none"> > Inkomstenbelasting (Box 1)
Vennootschap onder firma	<ul style="list-style-type: none"> > Twee of meer ondernemers > Geen wettelijke eisen > Overeenkomst aanbevolen 	<ul style="list-style-type: none"> > Persoonlijk en hoofdelijk aansprakelijk voor het geheel der zakelijke schulden 	<ul style="list-style-type: none"> > Inkomstenbelasting (Box1)
Besloten Vennootschap	<ul style="list-style-type: none"> > Eén of meer oprichters > Notariële akte > Minimum kapitaal > Verklaring van geen bezwaar 	<ul style="list-style-type: none"> > Aandeelhouders: storting aandelen > Bestuurders: in beginsel niet aansprakelijk 	<ul style="list-style-type: none"> > Vennootschapsbelasting > Dividendbelasting (Box 2) > Loonbelasting (Box 1)



Stichting

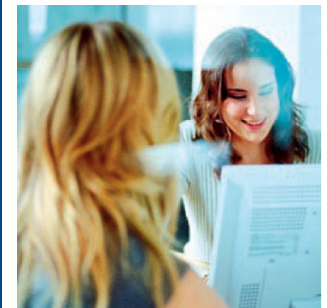
- > Oprichting bij notariële akte of testament
- > Realisatie (ideëel) doel
- > Beperking uitkering winst
- > Kan onderneming hebben



KAMER VAN KOOPHANDEL

Wetgeving

- > Vestigingswetgeving
- > Drank- en horecawet
- > HACCP (Hazard Analysis Control of Critical Points)
- > ARBO
- > Bestemmingsplan
- > Milieuwetgeving
- > Erkenning brancheorganisaties
- > Etc.



KAMER VAN KOOPHANDEL

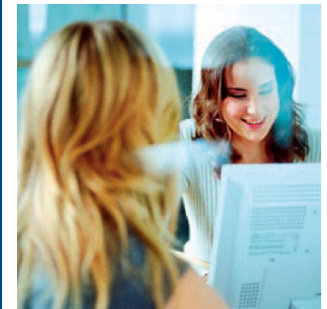
10 succesfactoren

- > Gedegen voorbereiding
- > Juiste huisvesting
- > Duidelijke afspraken
- > Financieel inzicht en goede administratie
- > Personeel
- > Omzet onderbouwen
- > Denk aan de fiscus
- > Evenwichtige orderportefeuille
- > Maak afspraken met gezinsleden
- > Compensatie



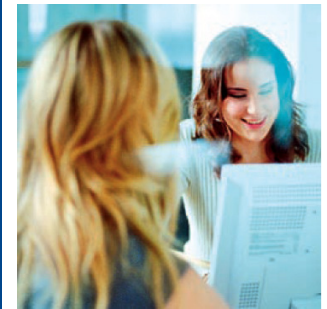
Ondernemerskwaliteiten

- > Vakkennis
- > Zelfvertrouwen
- > Branche-ervaring
- > Marktkennis
- > Commercieel inzicht
- > Sociale vaardigheden
- > Verkoopovertuiging
- > Financieel inzicht
- > Doorzettingsvermogen
- > Besluitvaardigheid
- > Creativiteit
- > Administratieve kennis
- > Omgaan met risico's
- > Praktische instelling
- > Organisatietalent
- > En: "plezier..."



Ondernemingsplan: waarom?

- > Checklist
- > Papier = concreet
- > Belangrijke eerst indruk voor leveranciers en financiers
- > Leidraad voor het eerste en volgende bedrijfsjaren



Ondernemingsplan

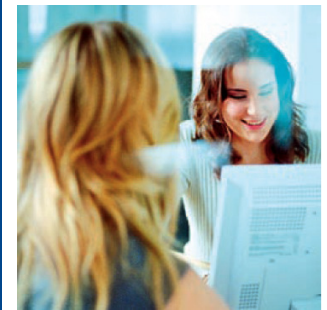
- > Uw idee
- > U, uw achtergrond en uw omgeving
- > Wettelijke eisen
- > Juridische basis
- > Uw product / dienst
- > De markt (vraag)
- > Uw marketingaanpak (aanbod)
- > Financiële onderbouwing



KAMER VAN KOOPHANDEL

Commercieel plan

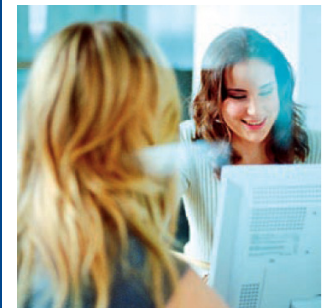
- > Marktonderzoek
- > Marketingmix



KAMER VAN KOOPHANDEL

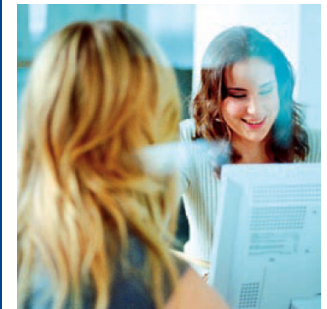
Marktonderzoek (vraagzijde)

- > Is er vraag naar mijn product/dienst ?
- > Wie zijn mijn klanten ?
 - *Eenduidig en concreet benoemen*
 - *Omvang van de doelgroep*
 - *Prospect versus klant*
- > Wat besteden die klanten ?



Marktonderzoek (aanbodzijde)

- > Wie zijn mijn concurrenten
- > Waarin onderscheidt u zich van uw concurrenten (unieke verkoopargumenten; voorsprong op uw concurrenten)
- > Branche- en bedrijfsgegevens



KAMER VAN KOOPHANDEL

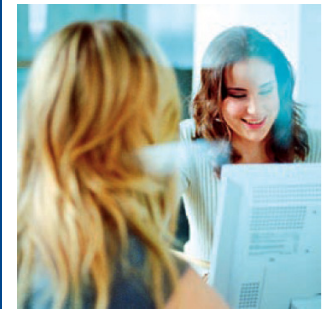
Marketingmix

- > Product / dienst
- > Prijs
- > Promotie
- > Plaats / bereikbaarheid
- > Persoon

Elementen afstemmen op uw klant !

Onderling verband moet kloppen !

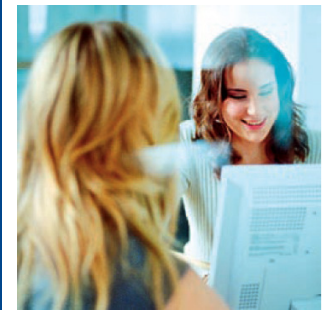
Marketingmix = uw bedrijfsformule in de ogen van uw klant !



KAMER VAN KOOPHANDEL

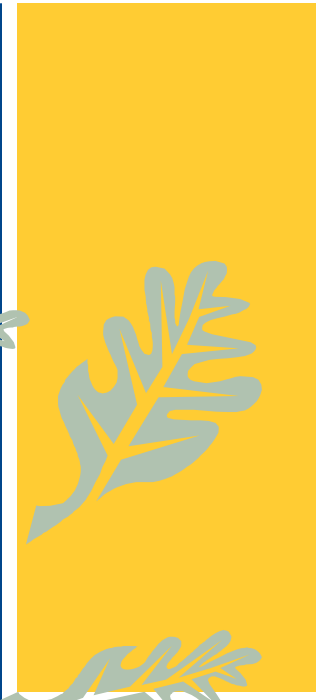
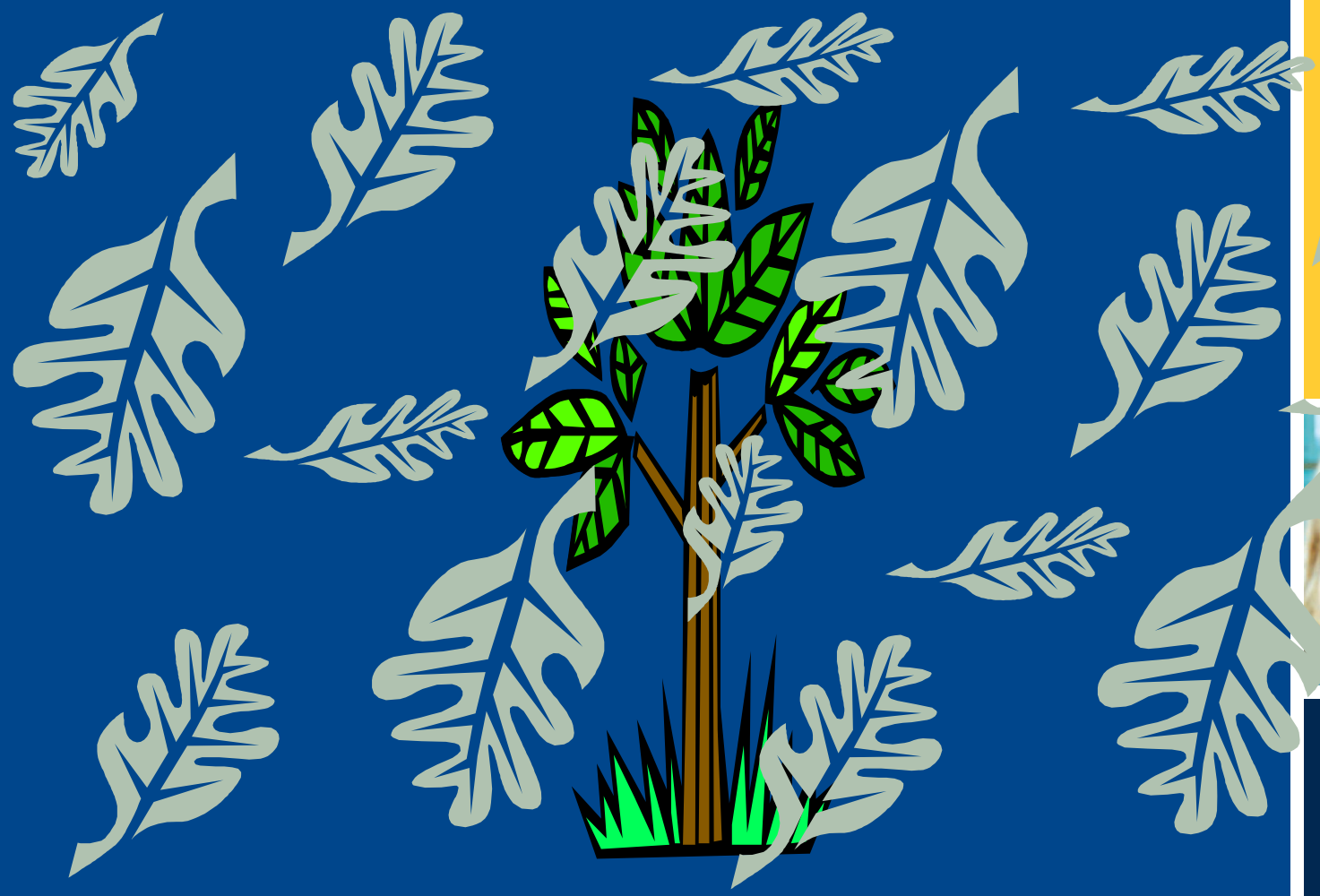
Financieel plan

- > Investeringsbegroting
- > Financieringsbegroting
- > Exploitatiebegroting
- > Liquiditeitsbegroting



KAMER VAN KOOPHANDEL

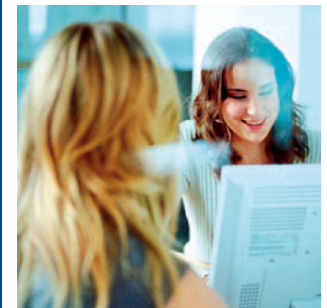
Het Heideroosje



Investeringsbegroting (1)

Vaste activa

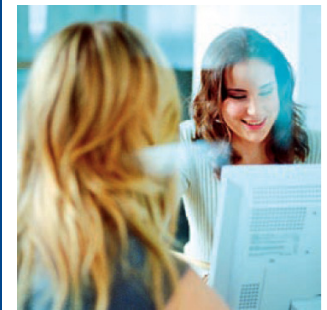
> Grond & pand (huren/kopen)	-
> Verbouwing	10.000
> Machines / apparatuur	8.000
> Inventaris	5.000
> Transport	10.000
> Goodwill (overname)	-
	<hr/>
	33.000



Investeringsbegroting (2)

Vlottende activa

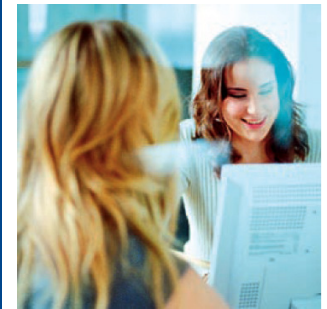
> Voorraden	2.000
> Debiteuren	2.000
> Kas / bank / giro	5.000
> Aanloopkosten	<u>3.000</u>
	12.000



Investeringsbegroting (3)

Activa

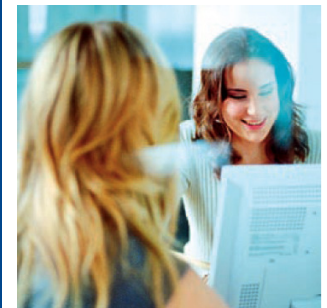
> Vaste activa	33.000
> Vlottende activa	12.000
	<hr/>
	45.000



Financieringsbegroting (1)

Eigen vermogen

> Eigen inbreng (spaargeld)	10.000
> Inbreng goederen	3.000
> Inbreng auto	10.000
> Lening familie	<u>10.000</u>
	33.000



KAMER VAN KOOPHANDEL

Financieringsbegroting (2)

Vreemd vermogen

> Hypotheek	-
> Rekening courant	10.000
> Middellange lening	-
> Crediteuren / voorschotten	2.000
> Bijstandsbesluit Zelfstandigen	-
	<hr/>
	12.000



Openingsbalans

ACTIVA

> Vast	33.000
> Vlottend	12.000
> TOTAAL	45.000

PASSIVA

> EV	33.000
> VV	12.000
> TOTAAL	45.000



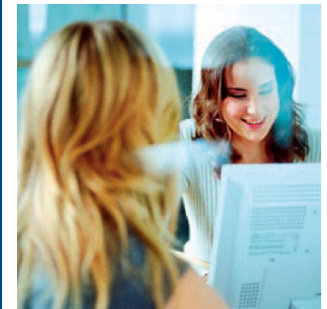
Exploitatiebegroting

Omzet		€ 200.000
Min inkoopwaarde		€ 136.000
Bruto winst		€ 64.000
Bedrijfskosten:		
> salarissen	€ 10.000	
> transport	€ 2.500	
> huisvesting	€ 10.000	
> promotie	€ 4.000	
> algemene kosten	€ 2.000	
> afschrijvingen	€ 2.500	
> rente	€ 3.500	
Totale kosten		€ 34.500
Netto winst		€ 29.500

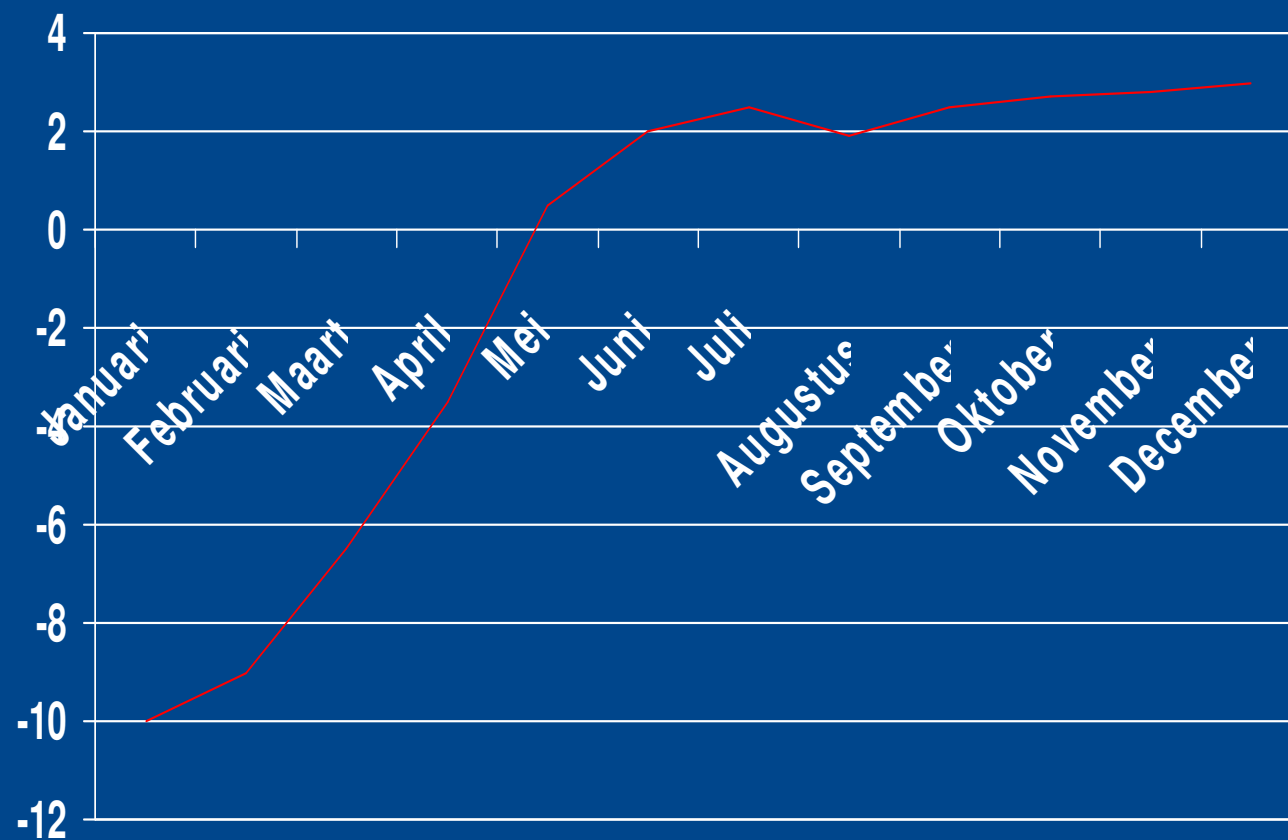


Netto winst

> Bank (aflossing leningen)	5.000
> Persoonlijke verzekeringen	4.000
> Belasting	6.000
> Reservering investeringen	2.000
> Boterham (resultaat)	12.500



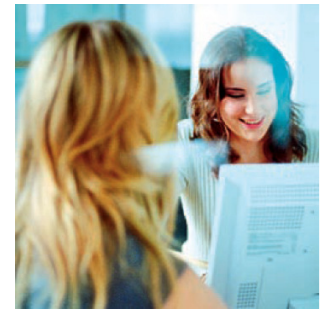
Liquiditeitsbegroting



KAMER VAN KOOPHANDEL

Belastingen

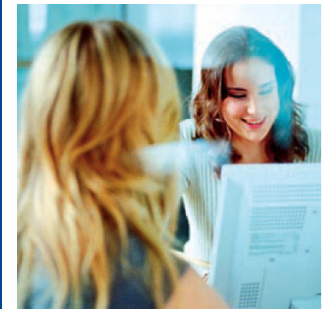
- > Inkomstenbelasting (bij eenmanszaak of vof)
- > Vennootschapsbelasting (als stichting onderneming drijft)
- > Omzetbelasting (BTW-vrijstelling)
- > Loonbelasting



KAMER VAN KOOPHANDEL

Vorbereiding:

- > Neem de tijd
- > Werk van hoofdlijn naar detail:
 - *Stappenplan*
 - *Tijdschema*
- > Blijf concreet en realistisch
- > Bij vragen: NEEM CONTACT OP MET KVK



KAMER VAN KOOPHANDEL

Startersdag

1 november 2008

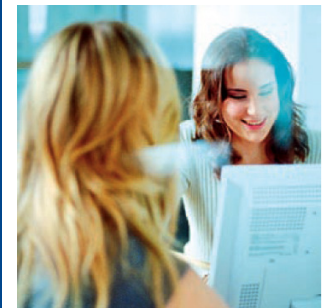


SAXION
ENSCHEDÉ

WWW.KVK.NL



KAMER VAN KOOPHANDEL

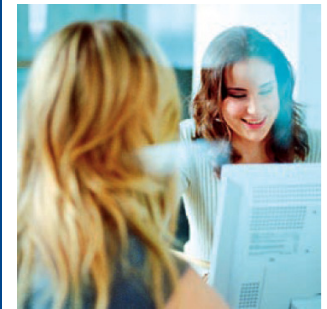


KAMER VAN KOOPHANDEL

Wij wensen jullie



**Veel
Succes !**



KAMER VAN KOOPHANDEL